Technik-Knowhow für kaufmännische Mitarbeiter*innen

für den Bereich Elektrotechnik

Zielsetzung
Quereinsteiger, die aus anderen Bereichen in die Elektrobranche wechseln arbeiten erfolgreicher, wenn sie Grundlagenkenntnisse der Branche besitzen.
Anschaulich und immer Praxis bezogen werden in diesem Workshop Schritt für Schritt sowohl spezifisches Basiswissen der Elektrotechnik wie z. B. typische Bauteile, Anlagen und Anwendungen im Elektrohandwerk als auch die wichtigsten technischen Zusammenhänge vermittelt. Darüber hinaus erhalten sie einen praxisnahen Überblick über aktuelle Zukunftsthemen wie Photovoltaik, Energiespeicher, Smart Home und E-Mobilität.

Seminarinhalt
Grundlagen der Elektrotechnik
Spannung,Strom und Leistung/ Spezielle Maße bei (TE) Teilungseinheiten,Steckdosen Einbau,Abstände etc./ Leitungen,Kabel,Adern/Gleichstrom,Wechselstrom, Drehstrom/ Leitungsschutzschalter (Sicherung) u. deren Auslösecharakteristik B,C oder D, was und wann/ FI-Schutzschalter wo wird er gebraucht/ Verteiler,Unterverteiler,Stockwerkverteilung und Zählerschränke/ Bezeichnung und Funktion der Bauteile
Elektroinstallation in Gebäuden
Aufbau einer Elektroinstallation im Wohngebäude/ Erdung und verschiedene Netztypen TNC, TNS etc. / Telekommunikationswege Telefonkabel, Coaxialkabel, Funk oder LWL / Stromkreise und Verteilungen/ Beleuchtungsanlagen/ Türsprech- und Klingelanlagen/ Grundlagen der Netzwerktechnik im Gebäude/ Klimatechnik/ Belüftung, Entrauchung
Zukunftstechnologien im Elektrohandwerk
Photovoltaikanlagen/ Ladeinfrastruktur für Elektrofahrzeuge/ Smart Home und Gebäudeautomation/ Glasfaser bzw. LWL (Lichtwellenleiter)
Materialkunde „Live“
Installationsmaterialien/ Schutz- und Schaltgeräte/ Verteilertechnik/ Komponenten von PV-Anlagen und Wallboxen **PLUS: Materialkunde „Live“: In Zusammenarbeit mit einem Großhandelslager werden Produkte identifiziert und Anwendungsfälle erläutert.**

Ihr Mehrwert
Bessere Verkaufsgespräche durch technisches Verständnis. Mehr Sicherheit im Kundenkontakt Effizienzsteigerung im Arbeitsalltag durch fundiertes Wissen. Angebote und Aufträge nachvollziehen sowie technische Zusammenhänge im Gespräch mit Monteuren, Projektleitern und Kunden sicherer verstehen. Praxisgerechte Unterlagen, die unmittelbar in den eigenen Betrieb übernommen werden können.

Teilnehmer
Kaufmännische Mitarbeiter, Technische Assistenten, Büro-Quereinsteiger aus anderen Berufen

Seminarort
SHK-Kompetenzzentrum Berlin

Dozenten
Sebastian Thumm, shk-aktiv²

Anzahl der Unterrichtsstunden	**8**
Seminar - Nr. 001	**07.04.2027**
Preis	
Mitglieder	220,00 €
Nichtmitglieder	275,00 €

Ihr Mehrwert
Bessere Verkaufsgespräche durch technisches Verständnis. Mehr Sicherheit im Kundenkontakt und Effizienzsteigerung im Arbeitsalltag durch fundiertes Wissen zur Auftrags- und Wartungsorganisation.

	Mo	Di	Mi	Do	Fr	Sa
Theorie						
Termin			**Nr. 001** 07.04.			
Beginn			09:00			
Ende			16:00			

Wichtige Hinweise
Dieses Seminar ist Teil einer Reihe, die kaufmännische Mitarbeitende gezielt für die Anforderungen der SHK-Branche stärkt.