

# *mobile offer* - Der Bad- und Heizungskonfigurator

Angebote direkt im Verkaufsgespräch erstellen



Unternehmertag 26.09.2019



**BOSCH**

**BRÖTJE**  
HEIZUNG

**Buderus**

**BWT**

**DALLMER**

**ETA**  
...mein Heizsystem

**GEBERIT**

**HEILER**  
INDIVIDUALITÄT ERLEBEN

**KALDEWEI**

**Ostendorf**  
Kunststoffe

**oventrop**

**reflex**  
Thinking solutions.

**REHAU**  
Unlimited Polymer Solutions

**remeha**

**Roth**

**Schedel**  
BAD+DESIGN

**STIEBEL ELTRON**

**TECE**

**Vaillant**

**viega**

**VIESMANN**

**Villeroy & Boch**  
1748

**VitrA**

**wilo**

**WOLF**  
Energiesparen und Klimaschutz seriennäßig



# *mobile offer* - Der Bad- und Heizungskonfigurator

Angebote direkt im Verkaufsgespräch erstellen

## Digitalisierung = Zeitersparnis!

### 1) Angebot Kesseltausch:

60 Min → 5 Min

### 2) Angebot Badumbau:

3h → 0,5h

### 3) Angebot Komplett-Sanierung/Neubau EFH oder MFH:

6h → 1,5h



**BOSCH**

**BRÖTJE**  
HEIZUNG

**Buderus**



**DALLMER**



**GEBERIT**

**HEILER**  
INDIVIDUALITÄT ERLEBEN

**KALDEWEI**



oventrop



**remeha**



**STIEBEL ELTRON**

**TECE**



**VIESSMANN**



VitrA



# mobile offer - Der Bad- und Heizungskonfigurator

Angebote direkt im Verkaufsgespräch erstellen

## Experten-Tool für täglichen Einsatz!

1) Direkt vor Ort und 100%

2) Eher zum Auftrag

3) Zugriff auf über 6000 Stücklisten, mehr als 30.000 UP:

- Produkte der Hersteller, inkl. real. Montageminuten
- Eigenleistungen
- Fremdleistungen und alle Nebengewerke



**BOSCH**



**DALLMER**



**KALDEWEI**



oventrop



**STIEBEL ELTRON**

**TECE**



**VIESSMANN**



VitrA

Voll-Automatische Bepreisung via Datanorm



BERGMANN & FRANZ

wilo



Beschleunigung Nachbearbeitung:

- Archivierung, Bestellung, Aufmasserfassung,
  - Rechnung
- → → 100% Übergabe in Handwerkersoftware per xi:opd

Angebot an Endkunden als Leistungsbeschreibung

# *mobile offer* - Der Bad- und Heizungskonfigurator

Angebote direkt im Verkaufsgespräch erstellen

*mobile offer* = Unabhängigkeit!

1) „stand-alone“

→ *nur Sie* wissen Bescheid!

2) Sanitär, Heizung, alle Nebengewerke

→ *ein* Tool für *alles*!

3) Beliebiger individuell anpassbar

→ Zugriff auf *alles*!



**BOSCH**

**BRÖTJE**  
HEIZUNG



**DALLMER**



**HEILER**  
INDIVIDUALITÄT ERLEBEN

**KALDEWEI**



oventrop



**STIEBEL ELTRON**

**TECE**



**VIESMANN**



VitrA



# mobile offer - Der Bad- und Heizungskonfigurator

Angebote direkt im Verkaufsgespräch erstellen

## Spitzen-Technologie!

1) Porsche, Siemens, Schindler, ...  
High-Tec von ORISA

2) Beste Referenzen:



**Referenz Fa. Neuhauser**  
Herr Neuhauser berichtet über den Einsatz von mobile offer in seinem Unternehmen. Er nutzt die Software seit ca. 3 Jahren für die Erstellung von Angeboten im Bereich Bad, Heizung und EFH vor Ort beim Endkunden.



**Referenz Fa. Oxenfurt**  
Herr Oxenfurt berichtet über den Einsatz des Bad- und Heizungskonfigurator mobile offer in seinem Unternehmen. Er nutzt die Software seit ca. 3 Jahren für die Erstellung von Angeboten im Bereich Bad und Heizung.



**Fa. Hausmann**  
Herr Hausmann berichtet über den Einsatz von mobile offer in seinem Unternehmen. Er nutzt die Software seit ca. 7 Jahren für die Erstellung von Angeboten im Bereich Bad und Heizung.



**Fachverband**  
Herr ... berichtet über den Einsatz von mobile offer in seinem Unternehmen. Er nutzt die Software seit ca. 6 Jahren für die Erstellung von Angeboten im Bereich Bad und Heizung.



**BOSCH**



**DALLMER**



**KALDEWEI**



oventrop



**STIEBEL ELTRON**

**TECE**



**VIESMANN**



VitrA

wilo



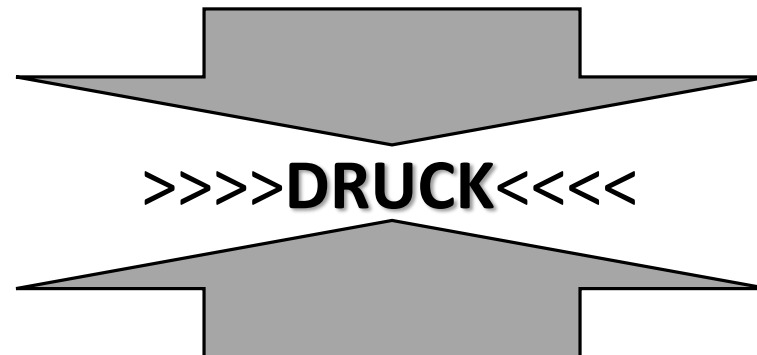
<https://mobile-offer.de/videos>

# Herausforderungen der heutigen Zeit:

## Steigende Komplexität

- Immer mehr Produkte
- Immer schneller wieder neue Produkte
- Immer mehr und komplexere Technologien
- Immer komplexere Aufgabenstellungen und Randbedingungen (Normen, Richtlinien, ...)
- ...

Steigende Kundenanforderungen und steigende Notwendigkeit diese zu erfüllen



Immer weniger Zeit und begrenzte Ressourcen

Wirtschaftliches Wachstum orientiert sich immer am knappsten Gut...

Was ist heutzutage der größte Engpass?

**Unser wertvollstes Gut ist die Zeit**

a) Die Zeit, die AUFMERKSAMKEIT die uns der KUNDE schenkt...

b) ...und die Zeit, die UNS zur Verfügung steht.



# Was bedeutet effektiver Vertrieb?

Der Kunde benötigt zur Entscheidungsfindung **2** Dinge:



1. Ein klares Bild im Kopf,  
d.h. eine genaue Vorstellung von  
dem was er kauft



2. Einen Preis,  
ein Angebot



Das beides zu liefern...

... muss hinreichend gut und schnell passieren

**ABER...**



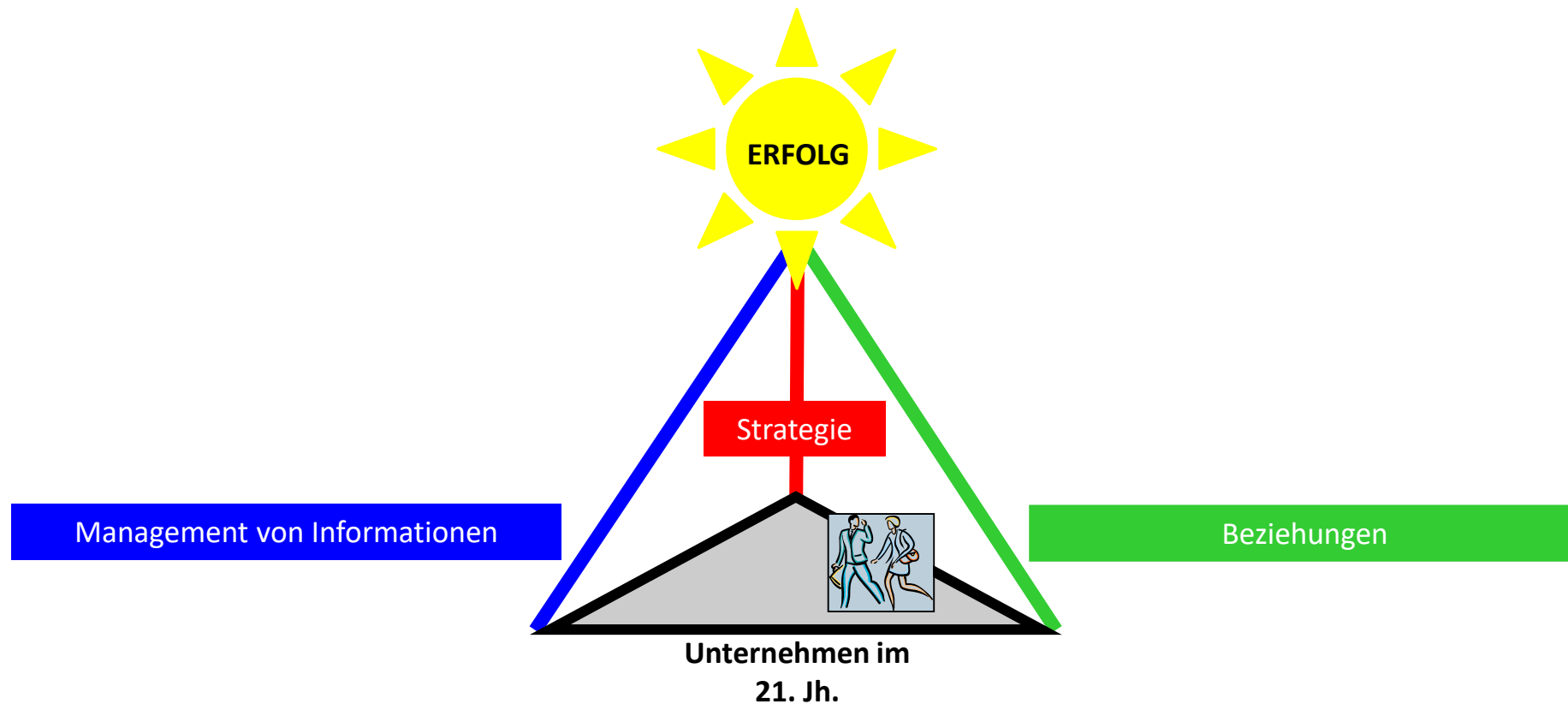
... überfordert viele FHW-Betriebe zeitlich

... dauert dem Kunden zu lange

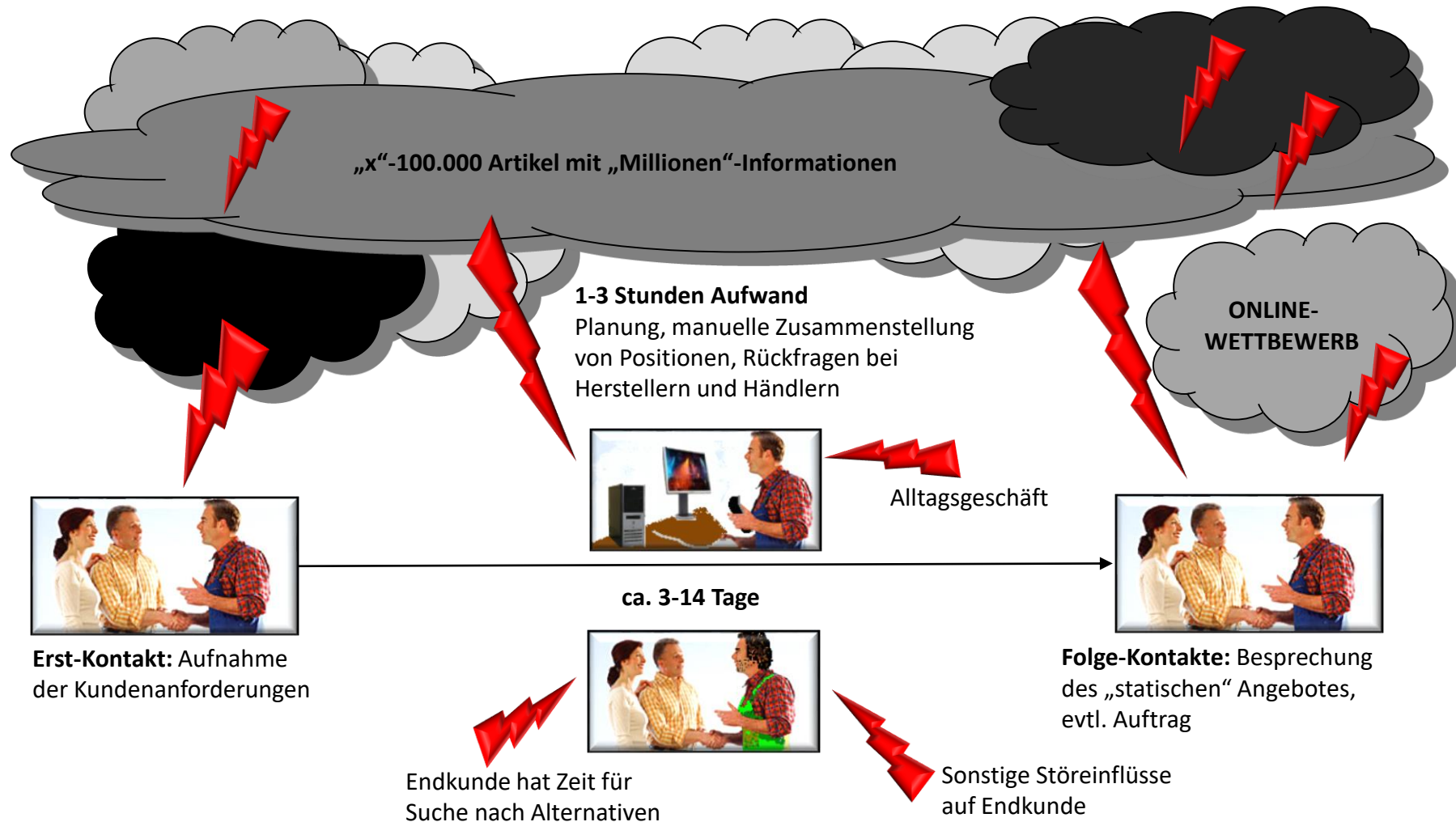


# Unternehmensstrategische Bedeutung und Einordnung

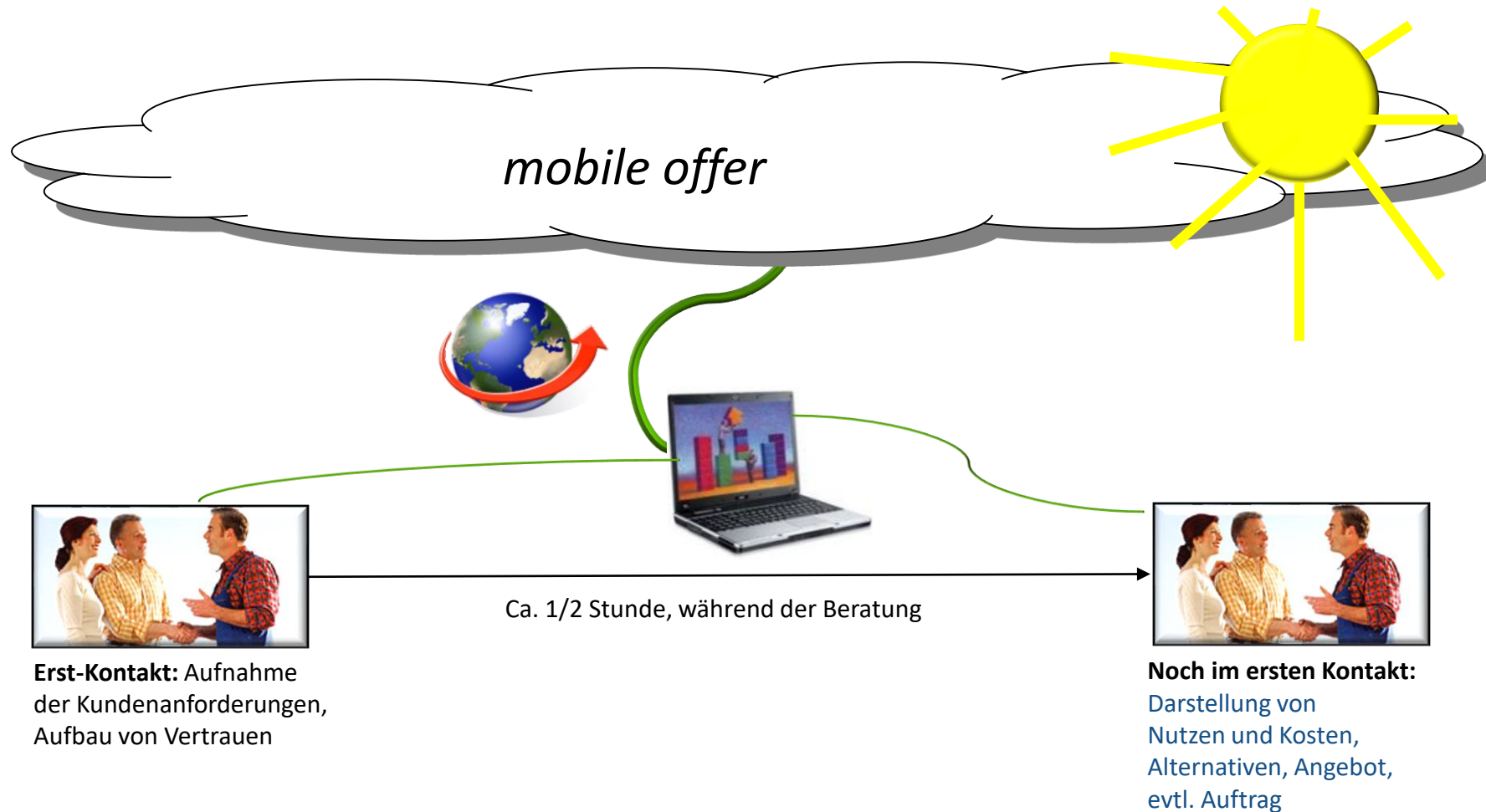
!! Es gilt **unsere ganze** Bemühung **genau auf diese Problemstellung** auszurichten !!



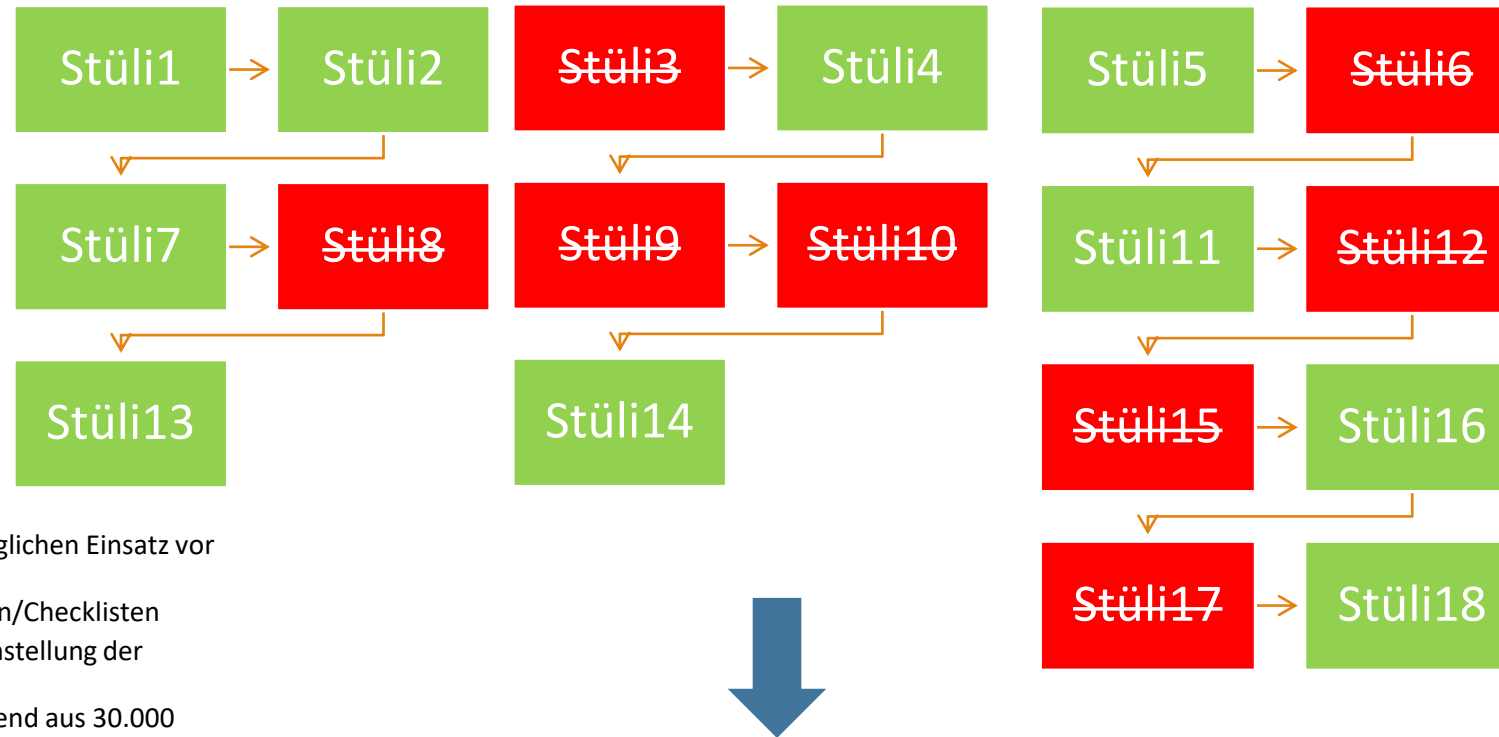
# Vertriebsprozess des Handwerks heute



# Vertriebsprozess morgen



# Konfiguration mit *mobile offer*

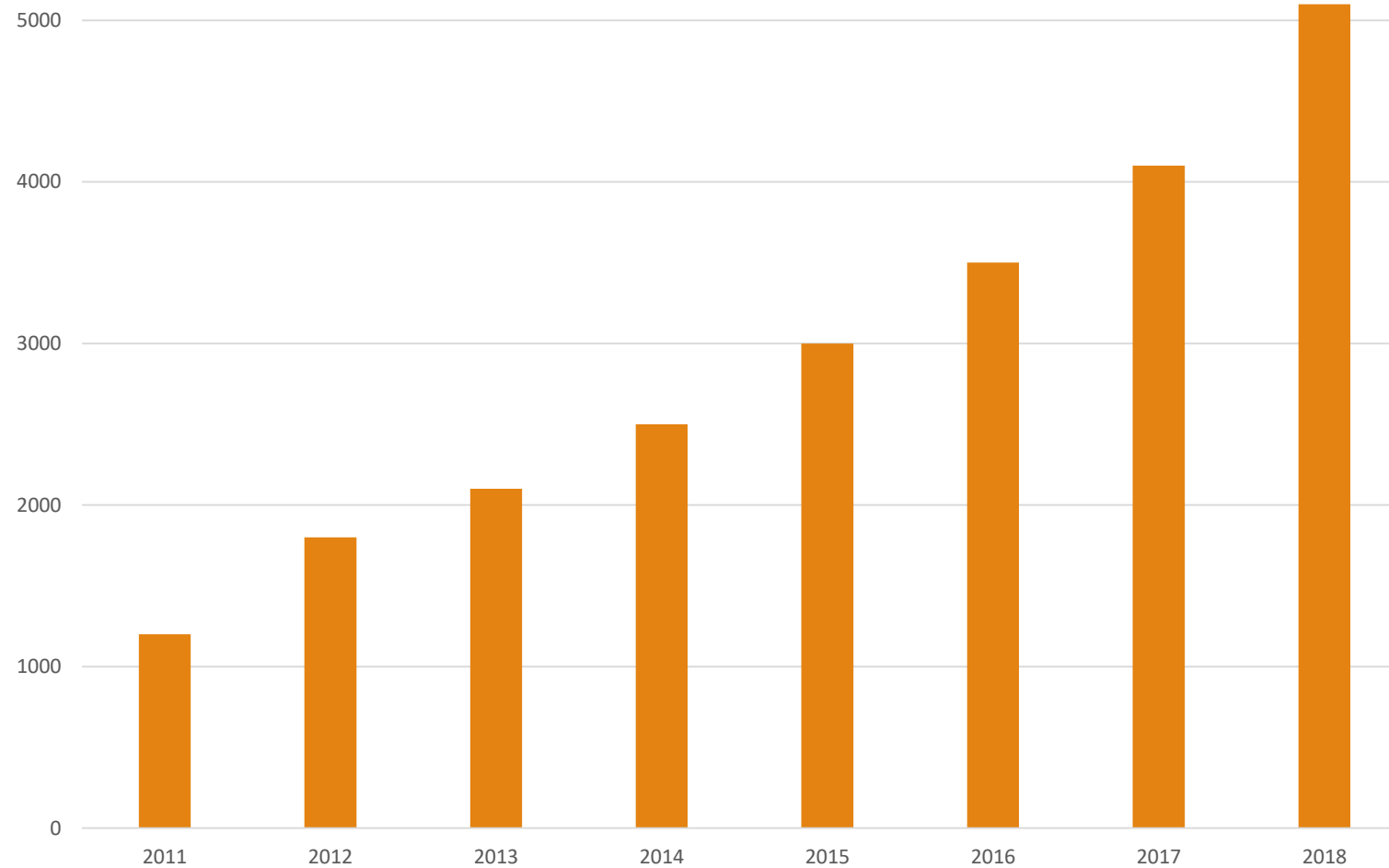


ANGEBOT

- ▶ Experten-Tool für den täglichen Einsatz vor Ort
- ▶ Beantwortung von Fragen/Checklisten
- ▶ Regelbasierte Zusammenstellung der Stücklisten
- ▶ 6.000 Stücklisten bestehend aus 30.000 Unterpositionen
- ▶ Angebot endkundenverständlich als Leistungsbeschreibung (keine Stücklisten)
- ▶ Übergabe in die Handwerker-Software zur Bestellung, Aufmaßfassung, Rechnung, ...  
in LIEFERANTEN-ARTIKELNUMMERN!

Konfiguration löst letztendlich den Konflikt zwischen „Standard“ und „individuell“

Entwicklung der Anzahl *mobile offer*-Stücklisten seit Bestehen



# Konfiguration mit *mobile offer*

**Regelbasierte Zusammenstellung von Produkten, in anderen Branchen längst etabliert**

Denken in Anlagenanforderungen und Kundenwünschen anstatt in Technik

Angebot per „Mouse-Click“ → hohe Zeitersparnis

**Einsatz direkt im Endkundengespräch am Point-of-Sales, spontane Aussagefähigkeit zu Preisen (im Verhältnis zum Nutzen)**

Dialog mit dem Endkunden, Einbeziehen in Entscheidungen, direktes Erkennen seiner Reaktion, Chance zum Cross-Selling

Beschleunigung für den Endkunden, kein Warten mehr auf das Angebot, Trend der Zeit

**Ein einziges, einheitliches Tool für Sanitär und Heizung, Hersteller/Lieferanten-neutral, komplett individuell einstellbar, erweiterbar und anpassbar**

Nicht mehr nur der Chef alleine kann verkaufen, weniger technisch versierte Mitarbeiter können auch Angebote erstellen, Chance zum Aufbau einer Vertriebsstruktur

Endkunden-verständliches Angebot, keine Stücklisten sondern funktionale, „schöne“ Beschreibungen der Leistungen

Übergabe der Artikel/Stücklisten in die Handwerker-Software mit Lieferanten-Bestellnummer, dadurch Beschleunigung in den nachgelagerten Prozessen Bestellung, Rechnung, Aufmaß, ...

## Bedeutung *mobile offer*

„Bei *mobile offer* handelt es sich  
um einen Beitrag zur Sicherung der Wettbewerbsfähigkeit  
des lokalen Fachhandwerks“



## Übergabe-Schnittstelle / neue Schnittstelle

In den Kunden-Vorträgen (Videos auf unserer web-Seite) wird ab und zu die Schnittstelle zur Übergabe der Daten von *mobile offer* in die Handwerker-Programme erwähnt. Als wir mit *mobile offer* im Jahr 2011 auf den Markt gingen, gab es in der Branche keine Konfiguratoren-Schnittstelle! Da eine solche aber unabdingbar ist (denn kein Handwerksbetrieb möchte die Daten 2-mal erfassen) schufen wir eine: Die *mobile offer*-UGL-Schnittstelle!

Diese Schnittstelle ist sehr funktional, sehr einfach zu bedienen und war vor allem für die Branchen-Softwarehäuser sehr leicht zu programmieren. Insbesondere der letzte Punkt war wichtig, denn wir hatten noch keine Bekanntheit und die Softwarehäuser sind nie „euphorisch“ wenn es um neue Schnittstellen geht. So hatten wir erst einmal einen guten Start. Mit der *mobile offer*-UGL-Schnittstelle werden die Stücklisten, insbesondere die komplette Kalkulation und die Lieferanten-Bestellnummern reibungslos übergeben.

Das was die Kunden in den Vorträgen erwähnten, sind 2 Schwachstellen der *mobile offer*-UGL-Schnittstelle:

Sie kann keine Langtexte und keine Titel übergeben. So muss das Angebot mit *mobile offer* und kann nicht mit der Handwerker-Software gedruckt werden. Insbesondere bei größeren Objekten mit vielen Räumen sind auch die Titel wichtig, um die Daten strukturiert vorliegen zu haben.

Vor wenigen Monaten wurde eine neue, allgemeingültige Konfiguratoren-Schnittstelle vom Bundesverband für Bausoftware BVBS verabschiedet, die wir jetzt umgesetzt haben. Die großen Branchensoftwarehäuser haben im Laufe dieses Jahres entsprechend nachgezogen. Die Schnittstelle nennt sich „xi:opd Schnittstelle Open Project Data“.

Mit ihr wird es dann keine Lücken mehr geben und wirklich alle Informationen können übergeben werden.

→ **100% aller Daten können per xi:opd-Datei in die Handwerker-Programme übergeben werden**  
(vorausgesetzt die Handwerker-Software hat die Schnittstelle,- sehen auch bei Partner auf [www.mobile-offer.de](http://www.mobile-offer.de))

## GH und Industrie-Partner



Auch die Verarbeitung von GC-Daten ist möglich

## Fachverbands- und Software-Partner



\*Referenzen von ORISA

HANDICRAFT<sup>®</sup>

M·SOFT

Label<sup>o</sup>  
Handwerk – digital

pds  
Eine Software voraus.

LANDRIX SOFTWARE  
GMBH & CO. KG

LC-TOP<sup>®</sup>  
Das Zeitsparprogramm  
für das Handwerk

MOSE<sup>®</sup>  
SOFTWARE FÜR MITTELSTAND UND HANDWERK

KWP SOFTWARE  
FÜRS HANDWERK [www.kwpsoftware.de](http://www.kwpsoftware.de)

sykasoft.

DiBo  
NormFakt



Vaillant

SYSTEM 2000  
HANDWERKERSOFTWARE

engel  
dataconcept  
INNOVATION IN SOFTWARE

Die mit ★ gekennzeichneten Programme verfügen über die xi:opd-Schnittstelle mit 100%-iger Übergabe aller Daten. Alle anderen und DATEXT, JUPROWA und TAIFUN verfügen über die sogenannte *mobile offer*-UGL-Schnittstelle.

## mobile offer GmbH

Bismarckstraße 120, Duisburg

 Rezension schreiben

5,0 ★★★★★ 2 Rezensionen

Sortieren nach: Relevanteste ▼



**Andreas Lotter**

2 Rezensionen

★★★★★ vor 9 Stunden

Sehr gute Software! Hilft Zeit zu sparen und macht vor dem Endkunden immer wieder einen sehr positiven Eindruck.

 Gefällt mir



**Tobias Molitor**

6 Rezensionen · 1 Foto

★★★★★ vor 3 Monaten

Eine der besten Entscheidungen diese Software zu kaufen. Der Zeitgewinn und das Plus an Kundenservice ist unbezahlbar. Angebot schnell und einfach beim Kunden erstellen. Direktes Feedback vom Kunden erhalten. So geht Verkauf heute

 1



**Marcus Knufinke**

8 Rezensionen

★★★★★ vor 4 Monaten

Die beste Software die ich seit langem gekauft habe. Jahrelang Angebote ohne ausgearbeitet. Was für eine Zeitverschwendung das war. Mit MobileOffer geht das quasi per Mausklick. Komplettes Haus ist in ca. 45 Min. durchgeplant. Mit allem! Top, weiter so Team Mobile Offer!

 1

## Weitere Kundenstimmen

Hallo,

... Finde es SUPER dass Sie auch abends ans Telefon gehen 😊

Mfg

Lotter Andreas

Geschäftsführer

Installations- und Heizungsbaumeister

Energieberater (HWK)

92536 Pfreimd

... *mobile offer* nutzen wir regelmäßig und staunen immer wieder wie einfach und schnell die Angebotserstellung damit geht. Auch die ständigen Erweiterungen und Verbesserungen runden das ganze ab.

Nie wieder ohne.

Mit freundlichen Grüßen

Distelmaier GmbH, 22761 Hamburg

Hallo,

... *mobile offer* hat sich für mich als unerlässliches Tool zur Angebotskalkulation erwiesen. Nicht das ich nicht ohne *mobile offer* kalkulieren könnte, ich stehe mit der herkömmlichen Software jedoch nicht bei der Angebotserstellung in direktem Kontakt mit dem Kunden. So kann ich das Angebot direkt beim Kunden schreiben und sehe seine Reaktion was den Endpreis angeht. ...

Aktuell erstelle ich die Angebote selbst. Es sind ca. 10 Stück je Monat. Geplant ist jedoch, dass auch Mitarbeiter mittels Konfigurator die gleiche Kalkulation verwenden wie ich und so diesen Part vor Ort mit übernehmen können. Die Zeitersparnis ist hier der wesentliche Vorteil von *mobile offer*.

Ich nutze die Software für Heizungssanierungen, Badumbauten und Sanierungen von Einfamilienhäusern.

... *mobile offer* hilft auch den ehemaligen Aufmaßtermin zu einem tatsächlichem Angebotstermin umzugestalten. ...

Mit freundlichen Grüßen

Tobias Molitor

Sanitär- und Heizungstechnik, Erneuerbare Energien

45478 Mülheim an der Ruhr

Hallo Herr Dittmann,

... Sehr gute Dienste leistet *mobile offer* mir bei „Schnellangeboten“, die wir oft als „Kostenschätzung“ rausjagen und dann doch noch hinterher „richtig“ kalkulieren. Dann weiß ich aber schon ob echtes Interesse besteht.

Häufigkeit: 2-3 Projekte im Monat

Mit freundlichen Grüßen

Karl Heinz Klier

Karl Klier GmbH & Co. KG

83620 Feldkirchen-Westerham

# Preise

- ▶ 2.600,- EUR für die Erst-Lizenz, zzgl. 42,00 EUR/Mon. Wartungsgebühr
- ▶ 800,- EUR für jeden weiteren User, zzgl. 12,50 EUR/Mon. Wartungsgebühr

- 
- ▶ Schulung/Einweisung/Begleitung bei der Prozesseinführung via TeamViewer 3 x 2h a 110,- EUR (=660 EUR), *obligatorisch*

---

(Alle Preise verstehen sich zzgl. ges. MwSt.)

**Abwicklung/Infos/Kontakt:** [www.mobile-offer.de](http://www.mobile-offer.de)

Haustechnik SOMMER GmbH & Co. KG

- Heizungsbau  
- Sanitäre Installationen  
- Energieberatung

- mobile offer Haustechnik-Konfigurator -

Arbeitsumfang

- ✓ Bearbeiter
  - Admin
- ✓ Angebotsnummer (max. 15 Stellen)
  - 20170621\_001 Mayer
- ✓ Projektbezeichnung
  - Sanierung EFH, Moritzstr. 17a
- ✓ Auftragsart
  - Sanierung
- ✓ Arbeitsumfang
  - Demontagen/Stemmarbeiten Sanitär
  - Verteilung Sanitär
  - Steigestränge Sanitär
  - Bad/WC
  - Küche/Waschen/Andere
  - Demontagen/Stemmarbeiten Heizung
  - Wärmeerzeugung
  - Steigestränge Heizung
  - Heizflächen Raum (FBH/Heizkörper)
  - Zusatzarbeiten Heizung
- ✓ Berechnung Gebäudeheizlast überschlägig?
  - Ja, aus Abschätzung nach Baujahr und Modernisierungsmaßnahmen
- ✓ Globale Einstellungen
  - aus

Gebäude

- ? Keller vorhanden?
- ? Geschosse
- ? Fläche des Gebäudes
- ? Baujahr des Gebäudes
- ? Handelt es sich um ein Niedrigenergiehaus?
- ✓ Einstellungen Gebäude
  - Voreinstellung

Arbeitsumfang > Arbeitsumfang

Suche Zurück Weiter

Bearbeiter

☐ Admin  
☐ Axel Dittmann

Angebotsnummer (max. 15 Stellen)

(Darf wegen der Übergabe per UGL-Datei nur maximal 15 Stellen haben)

20170621\_001 Mayer

Projektbezeichnung

Sanierung EFH, Moritzstr. 17a

Auftragsart

☐ Neubau  
☒ Sanierung  
☐ Teil-Sanierung

Berechnung Gebäudeheizlast überschlägig?

Bearbeitungshinweis!  
Möchten Sie die Gebäudeheizlast überschlägig berechnen?  
Wählen Sie entsprechend "Ja" oder "Nein".  
Liegen Ihnen z.B. keine Energieverbräuche vor, wählen Sie bitte eine andere Methode oder "Nein".

(Die Voreinstellung dieser Auswahl ("Default") können Sie in der Individualisierung unter "Model/Einstellg. Gebäude Heizung" ändern!)

☒ Ja, aus Abschätzung nach Baujahr und Modernisierungsmaßnahmen  
☐ Ja, aus Energieverbräuchen  
☐ Nein (freie Eingabe eines bekannten oder angenommenen Wertes)

Arbeitsumfang

- ☒ Demontagen/Stemmarbeiten Sanitär
- ☒ Verteilung Sanitär
- ☒ Steigestränge Sanitär
- ☒ Bad/WC
- ☒ Küche/Waschen/Andere
- ☒ Demontagen/Stemmarbeiten Heizung
- ☒ Wärmeerzeugung
- ☒ Steigestränge Heizung
- ☒ Heizflächen Raum (FBH/Heizkörper)
- ☒ Zusatzarbeiten Heizung

Wasseraufbereitung TW

Globale Einstellungen

☐ an  
☒ aus

Die Konfiguration ist nicht vollständig.

5/14

Gesamtpreis inkl. 19.0% MwSt.: 0,00



**Haustechnik SOMMER**  
GmbH & Co. KG

- Heizungsbau  
- Sanitäre Installationen  
- Energieberatung

- mobile offer Haustechnik-Konfigurator -

Wärmeerzeuger Erdgas > Bauart

Suche Zurück Weiter

**Hersteller**

- ☐ BRÖTJE HEIZUNG
- ☐ Buderus
- ☐ JUNKERS
- ☐ Vaillant
- ☐ VISSMANN climate of innovation
- ☐ WOLF

**Bauart**

- ☐ Reines Heizgerät
- ☐ Kombi Heizgerät (WW im Durchlaufprinzip)
- ☒ Heizgerät mit integr. TW-Speicher und Speicherladegruppe
- ☐ Heizgerät mit integr. Solar-TW-Speicher und Speicherladegruppe
- ☐ Heizgerät mit integr. Solar-Kombi-Speicher und Speicherladegruppe

**Heizleistung überschlägig**

An dieser Stelle setzt das Programm die Heizlast aus dem Bereich Gebäude ein.  
Wird unter "System" kein Wärmeerzeuger angezeigt, kann es sein, dass ein Wärmeerzeuger mit den angewählten Eigenschaften nicht hinterlegt ist.

Sie können das prüfen, indem Sie bei "Einstellungen" die Auswahl "individuelle Einstellungen" anwählen und dann links unter "Einstellungen Wärmeerzeuger" z.B. bei "Leistung Wärmeerzeuger min." 0 kW und bei "Leistung Wärmeerzeuger max." 100 kW eingeben.  
Werden dann unter "System" immer noch keine Wärmeerzeuger angezeigt, sind keine mit den angewählten Eigenschaften hinterlegt.

Sie können den vom Programm eingesetzten Wert der Heizlast hier auch überschreiben.

18,7 kW

**System**

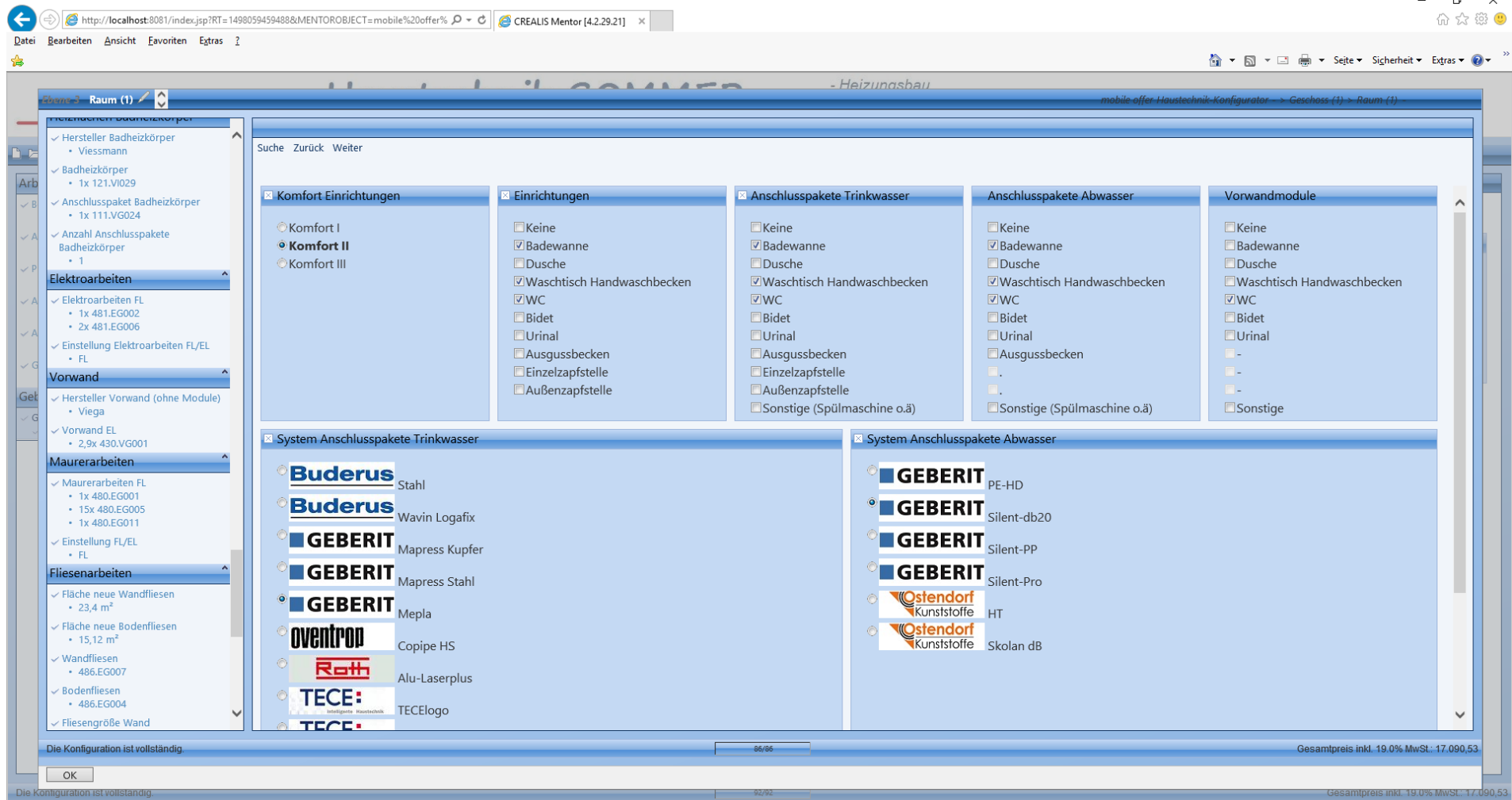
- ☒ VISSMANN Gasbrennwertkessel Vitodens 333 F - 11kW mit 100L Speicher  
VISSMANN Vitodens 333-F / 11 kW mit Trinkwasser-Ladespeicher 100L  
Gas-Brennwertheizgerät für Raumbeheizung und Trinkwassererwärmung als Wandgerät mit Inox-Radial-Wärmetauscher mit integriertem Trinkwasserspeicher  
Speichereinhalt: 100 Liter  
Ausführung mit integrierter Hocheffizienzpumpe  
Mit witterungsgeführter, digitaler Kessel- und Heizkreisregelung Vitotronic 200 (Typ HO2B) für den Betrieb mit gleitend abgesenkter Kesselwassertemperatur sowie Zusatzplatine AM1 zur Ansteuerung einer Zirkulationspumpe  
einschließlich Montagematerial sowie spezifischen Sicherheits- und Anschlussarmaturen
- ☐ VISSMANN Gasbrennwertkessel Vitodens 333 F - 26kW mit 100L Speicher  
VISSMANN Vitodens 333-F / 26 kW mit Trinkwasser-Ladespeicher 100L  
Gas-Brennwertheizgerät für Raumbeheizung und Trinkwassererwärmung

Die Konfiguration ist nicht vollständig.

62/63

Gesamtpreis inkl. 19.0% MwSt.: 11.157,77





Haustechnik SOMMER GmbH & Co. KG

- Heizungsbau
- Sanitäre Installationen
- Energieberatung

- mobile offer Haustechnik-Konfigurator -

Zurück zur Konfiguration Ergebnis

Suche

|      |                  |                                                                                          |          |
|------|------------------|------------------------------------------------------------------------------------------|----------|
| 1 St | 214.GB048        | Anschlusset Abwasser Badewanne GEBERIT Silent-db20 Abwassersystem                        | 305,32   |
| 6 St | MBO_363.771.16.1 | Elektroschweissmuffe d56                                                                 |          |
| 4 m  | MBO_5750150      | MISSELSYSTEM Abwasser<br>Typ: MSA 9-DN 50                                                |          |
| 4 St | MBO_5751250      | MISSELSYSTEM Abwasser Bogen<br>Typ: MSA 9-B 50 x 45°                                     |          |
| 1 St | MBO_5750611      | MISSELSYSTEM Abwasser Abzweig<br>Typ: MSA 9-A 50 x 50 x 45°                              |          |
| 4 m  | MBO_305.000.14.1 | Silent-db20 Rohr d56x3,2 L:3m                                                            |          |
| 4 St | MBO_305.450.14.1 | Silent-db20 Bogen 45Gr d56                                                               |          |
| 1 St | MBO_310.050.14.1 | Silent-db20 Reduktion exzentrisch<br>d110/56                                             |          |
| 1 St | MBO_305.054.14.1 | Silent-db20 Abzweig 45Gr d56/56                                                          |          |
| 1 St | 281.KA007        | KALDEWEI Rechteckwanne Vaio Duo 180x80cm, Wannenfuß, Armatur UP                          | 1.509,81 |
| 1 St | MBO_7235501      | GROHE Wandanschlußbogen DN 15<br>chrom AG 28 680                                         |          |
| 1 St | MBO_6822001      | MEPA Wannenprofil DUO<br>Fixlänge a 3,30 m 180.                                          |          |
| 1 St | MBO_726350601    | GROHE Wannen-Fertigmontageset EUROPLUS<br>chrom 19 536                                   |          |
| 1 St | MBO_722721501    | GROHE Brausegarnitur TEMPESTA Trio<br>chrom 28 479                                       |          |
| 1 St | MBO_8329946      | VITAVIVA Viega Multiplex Trio<br>incl. Rohrunterbrecher                                  |          |
| 1 St | MBO_581470000000 | KA Badewannenfußgestell Allround Md.5030                                                 |          |
| 1 St | MBO_233000010001 | KA BW VAIO DUO 950, 1800x800x430<br>alpinweiß                                            |          |
| 1 St | MBO_722790001    | GROHE UP-Einbaukörper RAPIDO E<br>35 501 000                                             |          |
| 1 St | 440.GB071        | Einrichtungen Waschtisch<br>Anschlusset TW für Waschbecken/HWB für Einlochbatterie Mepla | 316,48   |
| 3 m  | MBO_2492120      | SH/ARMAFLEX, Nenndicke: 10 mm<br>Typ: SH-10x020                                          |          |

Preisart: VPI MwSt. 19

Die Konfiguration ist vollständig. 92/92 Gesamtpreis inkl. 19.0% MwSt.: 16.851,61.

# Angebot

Angebots-Nr.: 20170406\_Mayer  
Datum: 21.06.17  
Bearbeiter: Axel Dittmann

## Badumbau, Mayer, Heinrichstr. 20

| Menge                           | Artikel-Bezeichnung                                                                                                 | Preis (EUR) |
|---------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------|
| <b>Obergeschoss Elternbad</b>   |                                                                                                                     |             |
| <b>Schutzmaßnahmen</b>          |                                                                                                                     |             |
| 1 St                            | Erstellen einer Staubschutzwand mit Reißverschluss zum Begehen des Raumes                                           | 240,06      |
| 1 St                            | Abdecken der Böden mit Schutzvlies in den Arbeitsbereichen, pauschal                                                | 65,01       |
| <b>Demontagen Einrichtungen</b> |                                                                                                                     |             |
| 2 St                            | Demontage der vorhandenen Einrichtungen Waschtisch, WC, Bidet, Urinal einschl. Abtransport und Entsorgung, je Stück | 67,50       |
| 1 St                            | Demontage von Bade- / Duschwannen einschl. Abtransport und Entsorgung, je Stück                                     | 90,00       |
| <b>Demontagen Stemmarbeiten</b> |                                                                                                                     |             |

|                                     |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                  |        |
|-------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------|
| 1 St                                | VIESSMANN Kondensatablauf für Brennwertgeräte<br>ohne Kondensatpumpe<br>zur Ableitung des anfallenden Kondensatwassers bei<br>Öl-/Gas-Brennwertgeräten, mit Anschluß an vorhandenes<br>Abwassernetz<br>Ausführung:<br>Ostendorf HT (PPs) System DN 50                                                                                                                            | 103,00 |
| <b>Brennstoff Versorgung Erdgas</b> |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                  |        |
| 1 St                                | Anschluss eines neuen Gasgerätes an die vorhandene Gasleitung,<br>Länge bis 5m, einschließlich Dichtheitsprüfung<br>VIEGA Profipress G Kupfer-Rohrsystem                                                                                                                                                                                                                         | 174,22 |
| 2 St                                | Mehrpreis für jeden weiteren Meter Gasleitung<br>VIEGA Profipress G Kupfer-Rohrsystem                                                                                                                                                                                                                                                                                            | 37,34  |
| <b>Luft-/Abgas-System Erdgas</b>    |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                  |        |
| 1 St                                | VIESSMANN Luft-Abgasleitung DN 60/100<br>gerade Abgasleitung Schacht<br>für Brennwertgeräte<br>(raumlufunabhängiger Betrieb) bis 10m Höhe<br>Typ: PPs starr<br>Ausführung: Schachteinbau DN 60/100<br>Einbau einer Abgasleitung in den vorhandenen, geraden Kaminzug,<br>Höhe bis 10m, einschl. Antragstellung und Koordination mit dem<br>zuständigen Bezirkskaminkehrermeister | 697,97 |
| 1 St                                | VIESSMANN Luft-/Abgasleitung Brennwert<br>jeder weitere Meter DN 60 im Schacht<br>Verlängerungsrohr Kunststoff (PPs) DN 60, 1000mm Länge, für<br>Brennwertgeräte, Montage im Schacht.                                                                                                                                                                                            | 16,63  |